

Bereit zur Staffelübernahme?

Wollen Sie als Partner vom Trainingsinstitut Sellympia® profitieren und / oder dieses übernehmen?



Die Marke „Sellympia® – Verkaufen auf olympischem Niveau“ existiert seit 20 Jahren und hat sich bei zahlreichen Konzernen wie Boehringer Ingelheim, Daimler, Henkel, Springer Media, Steinhoff Möbel, Zeneca und in mittelständischen Unternehmen wie Dunlopillo, Mundipharma, Nolte, Sunstar, Urgo u.a. bestens bewährt und zu deutlichen Erfolgssteigerungen geführt.

Mit Sellympia® bekommen Sie ein vollständiges Instrumentarium für das Training von Verkäufern und Spitzenverkäufern auf höchstem Niveau. Sie müssen sich nicht erst Ihren Werkzeugkasten und die passenden Marketinginstrumente erarbeiten, sondern können auf vier professionell ausgearbeitete Trainingsmodule mit hochwertigen innovativen Tools wie Wettkampfsimulationen, E-Learningkurse, Videoaufzeichnungen vom selbst produzierten Vertriebs-Theaterstück u.a. zurückgreifen. Sellympia® ist eine mehrfach preisgekrönte Trainings- und Beratungskonzeption mit mehreren Alleinstellungsmerkmalen und einem hochprofessionellem, erfolgreichen Marketingkonzept.

Rainer Friess möchte den Staffelstab für sein erfolgreich eingeführtes Unternehmen an engagierte Kollegen oder Kolleginnen übergeben. Auch interessierte Lizenzpartner können von der Marke "Sellympia®" und den vorhandenen Alleinstellungsmerkmalen im Segment Vertriebsberatung und Verkaufstraining partizipieren.

Ihr Nutzen (als Lizenzpartner / Inhaber des Trainingsinstituts)

1. Sie grenzen sich im Haifischbecken der Trainer- und Beraterszene mit Hilfe unserer zahlreichen Alleinstellungsmerkmalen wie durchgängige Metapher, Sellympia®-Akquisekoffer, EDV-unterstützte Wettkampfsimulationen, E-Learningkurse, Vertriebstheater, Handpuppen, Buch – alles aufeinander abgestimmt - von Ihren Wettbewerbern erfolgreich ab und können deshalb höhere Tagessätze erzielen.
2. Sie erhalten ein vollständiges Starter-Paket mit im Detail ausgearbeiteten Trainingsabläufen zur Sofortanwendung (rundum-Sorglos-Paket) .Damit haben Sie keine Entwicklungsarbeiten mehr zu leisten und erhalten ein umfassendes, bewährtes Marketingkonzept. Natürlich können Sie das Ganze in Ihrem Sinne weiterentwickeln. Ich unterstütze Sie - auf Wunsch - gerne mit meiner Erfahrung und stehe Ihnen als Berater und Mentor zur Seite.
3. Nach einer qualifizierten, auf Sie abgestimmten Einarbeitung im Umgang mit diesem hochprofessionellen Beratungs- und Trainingskonzept, können Sie sich sehr schnell in der Oberliga der Trainerkollegen platzieren.
4. Sie können Ihre nachhaltigen Erfolge messbar nachweisen und somit höhere Tagessätze durchsetzen.

Wenn Sie in einem Unternehmen einmal Fuß gefasst haben, können Sie so bis zu 10 Trainingstage pro Verkäufergruppe sowie Vertriebsberatung, typgerechtes Führen für die Führungskräfte, E-Learningkurse und das Vertriebs-Theaterstück verkaufen und so zusätzliche Umsätze und Gewinne generieren.

Was Sie mitbringen sollten

1. Unternehmerisches, eigenverantwortliches Denken und Handeln
2. Erfahrung im Umgang und Führen von Gruppen als Trainer oder Vertriebsführungskraft
3. Gute Kommunikations- und Akquisefähigkeiten sowie gute Kontakte zu Entscheidern
4. Hohe Empathie- und Selbstreflexionsfähigkeit
5. Vorhandene Liquidität

Weitere Informationen zu mir und Sellympia® finden Sie unter <https://www.sellympia.com> . **Interessiert oder Fragen? Dann nehmen Sie Kontakt mit mir auf: friess@sellympia.de oder rufen Sie mich unter 0 62 43 – 900 480 an.**

Ich freue mich auf Sie!

Ihr 

P.S.: Und so geht es dann weiter:
Wir lernen uns an einem für Sie kostenlosen Informationstag gemeinsam kennen, an dem ich Sie über weitere Details informiere und Ihnen alle offenen Fragen beantworte.